

21 a 27 de novembro de 2010

# Motivação & Sucesso

## Menos interessante e mais interessado

Luiz Marins



Jim Collins, um dos mais importantes professores de gestão da atualidade contou que ao visitar Peter Drucker recebeu dele o seguinte conselho: *“Procure se preocupar menos em ser interessante para as pessoas e mais em ser interessado pelas pessoas”*.

Grande conselho! Muitos de nós nos preocupamos e gastamos grande energia em parecer interessantes aos outros. Queremos ser interessantes, respeitados, demonstrar ideias brilhantes. Será que não deveríamos nos preocupar mais em ser genuinamente interessados nas pessoas?

Interessado não é “interesseiro”. Interesseiro é aquele que usa as outras pessoas para benefício próprio.

Interessado é aquele que ouve com atenção. É aquele que, com reta intenção, se interessa pelo sucesso do outro, pelo bem estar do outro, pelas necessidades do outro, seja esse outro quem for. Interessado é aquele que se preocupa mais em servir do que ser servido.

E, acredite, quanto mais interessado você for para servir, para ajudar alguém a alcançar o sucesso, mais interessante você será como ser humano.

Portanto, até para ser uma pessoa mais interessante, seja mais interessado pelas outras pessoas.

Pense nisso. Sucesso!



ANTHROPOS MOTIVATION & SUCCESS  
motivacao@anthropos.com.br